

升级版东升路市场 18 日试营业

经营户忙装修赶抢销售旺季

“今年做哪一行似乎都挺难的，相对来说还是卖布最稳了！”东升路市场一楼B区的“澳林纺织”门市部内，正在检查装修进度的董事长李双君和记者攀谈起来：“现在正是销售旺季，我们不想错过！”

刚刚建成的东升路市场二期工程将于10月18日试营业，比建设初期计划提前了两个月。市场主办单位作出这一决定后，东升路市场经营户立即行动起来，招来装修人员，连夜奋战起来。“春夏秋冬”、“美德丰”、“耀光纺织”这些经营大户，早早把营业房装修好了。二楼精品区、三楼台湾馆、

山东馆的精装修展区，也纷纷加快了装修步伐。“澳林纺织”的李双君，对东升路市场充满了感情，他说：“那个时候房租30多万元一年，现在硬件设施更好了，租金、管理费等各项经营成本却更低了。”李双君告诉记者，市场试营业后，他准备安排6名员工专业管理这一门市部。

五楼是东升路市场的餐馆——来必堡餐饮有限公司是国内单位面积最大的直营店，1700多平方米的施工现场，被施工人员划分出几个区域，各个区域内相关工作人员正在“埋头苦干”。“我们原希望能在市场试营业前竣工，”一位正在施工

的工作人员告诉记者：“现在估计是来不及了，不过月底前应该可以竣工。”据介绍，届时，东升路市场来必堡餐馆不但设有多个包厢，还面向整个东升路市场供应商务快餐。

东升路市场物业公司在市场大楼建成同期就入驻了。据上海新长宁集团仙霞物业有限公司东升路市场物管分公司经理宋效义介绍，公司前期已经有近40位员工到岗，市场开张前的各项物业管理工作已经展开，等市场一开张，将投入更多的人力。

(本报记者 陶晓宇)

一流市场需有一流交通规划

东升路市场道路交通规划通过初审

10月5日傍晚5点，北市场经营户李先生坐在他的本田车里给家中的妻子打电话，“车子又堵在北市场北大门了，要晚点回家。”记者了解到，邵先生的经历并非特例，目前轻纺城传统交易区里的很多经营户都面临“停车难、下货难、行车难、行路难”的问题。

“东升路市场是中国轻纺城的样板市场，我们希望它能以更好的姿态展现给人驻经营户。”中国轻纺城建管委的负责人告诉记者，为更好打造东升路市场的旗舰形象，他们未雨绸缪，对东升路市

场区域请专人做了道路交通规划。目前，由某交通科技咨询公司提供的方案已通过专家初审。

据了解，中国轻纺城东升路市场改造工程共分三期，届时升级版的东升路市场共有营业房1600多间，由于自身地理位置等因素所限，这三期工程配套的停车位才800余个。同时，由于该市场区域内还有住宅楼共700多套房子；临近东升路市场区域的老市场完工也势必将吸引一大批经营户的人驻。大量的经营户和居民的人驻以及由此带来的人流、车

流，无疑将大大增加该区域的交通压力，特别是在傍晚下班高峰期，更是极易发生交通拥堵。

据建管委相关负责人表示，“四难问题”不但给经营户以及周边居民的日常生活、工作带来诸多不便，还影响整个市场形象。“东升路市场区域的道路交通规划方案实施后，不仅仅是该市场区域内的经营户和居民受益，其周边地区甚至整个轻纺城都将能享受到更通畅的交通。”该负责人表示。

(本报记者 叶红)

《有效利用桥洞,改善环境和交通》跟踪报道 有关部门将做专题调研 经营户很关注

轻纺大桥北侧桥洞，如果稍加改建，不但能改良当地环境，还能减轻周边交通压力，繁荣桥两边市场（详见本刊9月23日“有效利用桥洞，改善交通和环境”）。文章见报后，引起轻纺大桥周边经营户普遍关注。不少经营户来电称，这个主意好，并提供有关方案。轻纺城建管委市管处日前也表示，将进一步调研、论证，如有必要将制订相关方案。

乐清籍的徐先生称，他和儿女们在轻纺大桥旁边的北市场和精品市场均设有门市部，自己一直想，这两个市场因为轻纺大桥的一桥之隔，经营为什么有着那么大的落差，原因正是这个桥脚，把市场“气”切断了。但其实两个市场有许多共同点，桥两边经营户都已形成专业的呢绒产品经营区，如果改善桥洞交通，使之成为“立交桥”，方便人来人往，这个“气”就通了，两边的经营将更有起色，市场可以进一步繁荣壮大。

北市场的林先生称，自己的公司开在北市场，但仓库则一直设在精品市场二楼、三楼，如果能充分利用桥洞，像自己这样的许多经营户往返两边将方便很多，大大减轻大桥四周交通压力。而且，改建桥洞的费用并不大，也不会费时，两天内就可以建设好。

轻纺城建管委市管处有关工作人员表示，他们将于近期对这一情况进行调研，广泛征集经营户意见，在此基础上，最终决定是否制订对桥洞进行利用的相关方案。（本报记者 陶晓宇）

经营者看好轻纺城前景 前三季度 纺城新添公司510家

今年纺织贸易形势不容乐观，但日前记者从县工商局获悉，前三季度，轻纺市场新增注册公司510家，同比去年440家，增加了60家。“虽然这增长幅度并不大，但在今年的经济形势下，能保持增长，这已是出乎我们的意料。”县工商局企业登记监管科负责人马勤业有些兴奋地说，增长的数字反映了经营者对轻纺市场前景依然十分看好。

9月底，绍兴县泽伟纺织品有限公司在工商部门登记注册成功，这是一家位于新东升路市场内，实施公司化经营的布商。在目前形势下，布商从门市部经营逐渐向公司化经营，是自谋发展出路的有效途径。记者采访多家刚登记注册的贸易公司负责人时，他们纷纷表示，尽管今年的宏观经济情况没有往年乐观，轻纺市场生意不如前几年好，但这些主要都是国内外不确定因素所致，纺织消费仍然是人们必不可少的，为此，他们对轻纺市场前景依然十分看好。

但不可否认，受国内外宏观经济形势的冲击，企业资金相对紧张，这点在新增企业的注册资本中相当明显。据统计，1-9月份，轻纺市场内新增公司的注册资本为3亿元左右，低于去年。

(本报记者 王秋莉)



靠护栏维护秩序，是喜还是忧！

最近，在天汇广场大门口，工人正在安装护栏，为的是防止小型货车直接进入市场装卸货物，维护市场秩序和保护市场路面。

本报记者 沈潇 摄



天气转凉，地毯升温

近日，在北六区家纺市场，珊瑚绒地毯、羊毛地毯、土耳其毯等地毯受到顾客的青睐，每天下午三点钟左右是这里最热闹的时候，既有零买自己家用的顾客，也有前来进货的批发商。

本报记者 沈潇 摄

法律知识“送”外商

“我们作为外商投资商业企业，有必要给中国雇员缴纳各类保险金吗？是否可以以工资形式支付，让员工自己去办理各类保险呢？”印籍外商的话刚一出口，来自浙江大学的宋永新教授立刻就接上话，“当然需要给员工缴纳保险金了，我建议你们以企业名义主动给员工办理各类保险，不然以后万一出了问题，谁都不好说。”

10月13日下午，为让常驻我县的外商学好、用好、遵守好中国的法律法规，依法开展贸易活动，县外经贸局组织举办了涉外法律法规培训。会上，浙江大学法学院宋永新教授用流利的英语讲解了涉外法律法规知识，93名来自韩国、印度、巴基斯坦、新加坡等10个国家和地区的外商代表参加本次培训。

“我在柯桥工作、生活，很需要了解中国的法律、法规，这位教授英语讲得很好，我听得明白呢。”印籍商人何蒙特显然对宋教授所讲内容很关心。由于宋教授在培



现场新闻

训一开始就提出外商遇到不清楚的问题，可以随时提问，因此培训期间，随着讲解主题的转变，在场外商积极互动，趁此机会有序地提问自己想要了解的内容。当一名外商提出“中国只有一个签证政策，但为什么在绍兴、广州、上海等地的待遇却不一样？”宋教授当即表示，他是教师，了解政策，但是不熟悉实际操作环节，如果情况属实，他会将此类问题反映给有关部门，外商听到此话给予热烈的掌声回应。

当天下午，由县外经贸局花费五个月时间编制的中英文对照的《涉外法律法规汇编》一书，也免费赠送给了在场的外商代表。

据了解，只要是在我县合法注册登记的（境）外常驻代表机构和外商投资商业企业，以后都能到县涉外管理服务中心免费领取该书。（本报记者 叶红）

轻纺城 QQ 堂

QQ: 138255988

QQ群: 53487968

遇上热心的哥夫妇 钱包失而复得

大舞台：我遇上的出租车司机真好！

轻纺城QQ堂：遇见好人了？

大舞台：是啊，那天我去绍兴打的回来，不小心把钱包落在车上了，虽然钱包里没多少现金，但却有很多卡，因为不知道车牌号，所以也只能干着急。可第二天，那个司机专程给我送来了！

轻纺城QQ堂：哦，这个司机还真是好啊！

大舞台：是啊，事后我才了解到，为了找到我，那个师傅根据钱包里的医疗卡等许多卡，跑了好些地方，最后根据包内一张资生堂会员卡，才找到我的。听他说起，他老婆跟他说，一定要还给人家。

轻纺城QQ堂：嗯，你真是幸运啊！要不然还挺麻烦的呢！

2万元欠款 讨要3个月依然没着落

湖北汉子：现在生意真是越来越难做，不知道还能坚持多久。

轻纺城QQ堂：遇到了什么烦心事了？

湖北汉子：为了2万多元的欠款，我向客户讨了3个月，她竟然只给了零头，2万元的整数依然还拖欠着。

轻纺城QQ堂：在轻纺市场，赊账销售很普遍。虽然目前生意难做，但你还是需要谨慎些。

湖北汉子：是的，这客户刚开始都是付清账款的，往来多了，她就要求欠部分款项。2万元钱对其他经营户而言，可能是小数目，但我却不同了。今年年初，我向亲戚朋友借了钱开这门市部，却遇到了市场低谷，眼下资金紧张，甚至影响到进货的资金，真让人心烦又心急呀。

轻纺城QQ堂：这的确让人心急的。

本期主持：陶晓宇